

## КАК РАСПРЕДЕЛИТЬ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ ПРАВА В START-UP ПРОЕКТАХ?

Червякова Е.Д., студент ФГАОУ ВПО «УрФУ имени первого Президента России Б.Н. Ельцина», г. Екатеринбург

*С юридической точки зрения start-up проект ничем не отличается от самого обычного бизнеса. Существуют типичные договоры о создании проекта, корпоративные отношения, споры в судах. Однако есть одно значимое различие между венчурными инвесторами, основателями start-up проекта и остальными клиентами, обращающимися за юридической поддержкой. Данная статья содержит раскрытие понятия такого проекта, и каким образом происходит распределение прав в проекте.*

Ключевые слова: инновация, технология, start-up, риск, венчурный инвестор.

Start-up проект подразумевает под собой быстрый рост прибыли в связи с инновационной технологией или идеей, которая либо поменяет нынешний рынок, либо сформирует новый. Основная часть прибыли инновационного проекта зависит от результата использования творческой (интеллектуальной) деятельности, которая не может быть оценена сразу, так как для оценки ее стоимости необходимо применение идеи на практике. При этом сфера бизнеса, в которой работает start-up проект, не имеет значения – в любом случае около 75–100% капитализации компании основано именно на интеллектуальной собственности.

Любой инвестор подвергает риску свои деньги, принимая решение о вложении средств в объекты интеллектуальной собственности. Именно поэтому в start-up проект, как правило, инвестируют венчурные компании – такой бизнес называют высокорискованным. Отсюда можно сделать вывод, что с точки зрения юристов защита венчурных инвестиций ориентирована, прежде всего, на защиту интеллектуальной собственности. Значит, и большинство юридических отношений в рамках создания и реализации start-up проекта связана с интеллектуальной собственностью.

В зависимости от правовых отношений можно выделить три основные группы:

- автор start-up проекта и инвестор (распределение интеллектуальных прав);
- команда start-up проекта (соавторство);
- start-up проект и внешнее окружение (юридическая защита от конкурентов, соблюдение прав третьих лиц и законодательства).

Каждая группа взаимоотношений требует серьезной работы над основными проблемными ситуациями. 62% start-up проектов гибнут из-за внутрикомандных конфликтов.

Человеческий фактор присутствует всегда, от него нельзя полностью избавиться, но можно уменьшить риск в том случае, когда причиной конфликта стали негативная атмосфера внутри команды и отсутствие адекватного распределения интеллектуальных прав, отсутствие плана быстрого и безопасного выхода. Необходимо фиксировать правила работы юридически, тогда участники проекта будут осторожнее и более дисциплинированы.

В большинстве случаев венчурный инвестор не имеет права на интеллектуальный актив. Инвестору желательно иметь права на интеллектуальные активы. Инвестор может также создать дополнительное обременение интеллектуальных прав, взяв их в залог. В таком случае, если команда откажется работать с этим инвестором или не сможет реализовать проект, у инвестора всегда будет возможность осуществить эту идею с другой командой. К сожалению, большинство юристов считает залоговые схемы сложными, потому они мало популярны. Но с другой стороны, инвестору не нужны интеллектуальные права, ему достаточно доли в компании. Для защиты своего участия в бизнесе ему достаточно заключить договор займа или приобрести долю в бизнесе.

Весьма сложно оценить интеллектуальную составляющую start-up проекта. Необходимо оценить права на результаты ее осуществления, при этом саму идею оценивать не нужно. Пока идея не реализована, ее стоимость равна нулю. Можно легко совершить ошибку при выборе названия проекта.

Следует проверить заранее, насколько уникально предложенное вами название (товарный знак, наименование продукта, доменное имя). Это можно сделать через бесплатный поисковик.

В start-up проектах, как правило, не оформляют отчетные документы из-за высоких рисков. В результате, доказать создание интеллектуальных активов и существование права на их применение, бывает очень сложно.

Бомбой замедленного действия для start-up проекта является именно отсутствие стандартов отчетности. Команда не любит составлять отчеты по требованию инвестора, поскольку это отвлекает от выполнения проекта и слишком скучно для настоящего творческого человека. Однако делать это необходимо, чтобы знать свои права.

Полученные в рамках реализации проекта результаты оформляются по очень ограниченному числу шаблонов.

Необходимо использовать любые возможности для юридического закрепления собственных интеллектуальных прав: фиксация права на произведения, компьютерные программы и базы данных, изобретения, ноу-хау, регистрация товарных знаков и т.п.

– В мире нет аналогов нашей разработки.

Команда может использовать разработки от бывших инвесторов или работодателей. Лучше все заранее проверить и подписать обязательства об отсутствии нарушений прав третьих лиц.

– Нет стратегии защиты IP-актива.

На первоначальных этапах в стратегии нет необходимости. Имеющиеся средства нужно инвестировать в разработку продукта. О стратегии можно задуматься, когда появятся результаты.

– Разработчики и инвесторы отложили деньги на юридическое оформление и урегулирование отношений.

Адвокаты на первых этапах не нужны ни основателю start-up проекта, ни инвестору. Достаточно грамотных юристов со специализацией на интеллектуальном праве, которые берут за работу адекватные деньги и умеют работать быстро. К юристам стоит обращаться только после появления первых результатов и выхода на IPO.

Обобщая вышесказанное, нужно отметить, что здесь описаны далеко не все риски для основателей start-up проектов и инвесторов в рамках реализации проекта. Следует признать, что избавиться от всех рисков нельзя, но их можно минимизировать путем составления правовых документов, лицензий, регистраций.

В заключение хотелось бы добавить, что вероятнее всего в конкретно взятом проекте подобные риски вообще стремятся к нулю, однако инвестор все равно должен представлять, насколько они вероятны, а также адекватно их оценивать.

## **Библиографический список**

1. Режим доступа: <https://inventure.com.ua/news/world/vzglyad-na-startap-so-storony-yurista#sthash.VjqbSkfS.dpuf>
2. Режим доступа: <http://surfingbird.ru/surf/cFI0E96Cd#.VQ0caPmsWSp>
3. Режим доступа: <https://inventure.com.ua/news/world/vzglyad-na-startap-so-storony-yurista>
4. Режим доступа: <http://www.slideshare.net/legalcampspb/ss-15334402>